

"COACHING DIRECTIVO"

PRESENTACIÓN

Os momentos de crise supoñen o adelgazamento da economía en términos de número de empresas. A condición inexcusable para a supervivencia dunha empresa é a fortaleza interna da mesma.

A clave da diferenciación HOXE consiste en *COMO SE TRANSMITE A VANTAXE COMPETITIVA AOS EMPREGADOS/AS E AO MERCADO*, isto repercute directamente en canto se vende e en como se retén o talento. Esta comunicación debe conseguir que se vexa á empresa como algo *ÚNICO...* o cal comeza polos seus directivos/as.

O premio final para os empresarios/as que acadaron que

- os seus clientes e
- os seus recursos humanos

perciba que son *ÚNICOS* é...

Unha posición privilexiada na nova etapa de abundancia que con seguridade chegará.

¿Qué é o coaching?

O coaching é o aprendizaxe personalizado acompañado por un profesional altamente especializado (coach) no que os/as participantes:

- ✓ Resolvan os seus principais problemas profesionais
- ✓ Consigan os seus obxectivos
- ✓ Aprendan novas formas de facer ambas cousas que empregarán en

adiante.

OBXECTIVOS

Os/as participantes que asistan ás xornadas de coaching directivo poderán:

- Conseguir un hábito de comunicación excelente que xenere un impacto positivo nas persoas de todos os entornos do directivo/a.
- Desenvolverse na dirección de equipos e na negociación
- Proxectar unha imaxe única do/a participante, descubríndolle o seu mellor perfil
- Resolver a súa cuestión máis acuciante
- Desenvolver o seu rendemento mental para acadar obxectivos
- Conseguir o equilibrio persoal e axudar a conseguilo ás persoas do seu entorno

HORARIO, DATAS E LUGAR DE CELEBRACIÓN

OUTUBRO-2009						
L	M	Me	X	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

HORARIO

De 16:00 a 19:00 horas

AULA

Edificio EMPRENDIA, Campus Sur Universitario,
15782, Santiago de Compostela

NOVIEMBRE-2009						
L	M	Me	X	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

DESTINATARIOS/AS

Directivos/as, Emprendedores/as, Empresarios/as

Soamente hai **8 prazas** dispoñibles para participar no Programa de Coaching Directivo

METODOLOXÍA

O coaching desenvolverase con periodicidade semanal ao longo de 6 sesións de 3 horas de duración cada unha, nas que se:

- Avaliarán os contextos que máis influencia teñan no ámbito profesional do directivo/a, coa que se buscará "facer consciente" a situación actual na que se atopa, entrenando a auto-observación.
- Buscarase o equilibrio persoal ao longo deste programa, fundamentalmente para o estado emocional óptimo necesario na comunicación.
- Estableceránse obxectivos concretos do programa, a cuestión máis acuciante para o/a participante.
- Concretaránse puntos fortes, puntos a desenvolver e aspectos a evitar.
- Proxectarase un mapa persoal de comunicación excelente coas conclusións globais e particulares para ver a imaxe única do directivo/a nos distintos entornos.

PERFIL DOS COACH

DANIEL ÁLVAREZ LAMAS

Licenciado en Economía. Especialización directiva en IESE, Instituto de empresa e Otto Walter. Practitioner de PNL por el Instituto Internacional de PNL. Membro de Internacional Coach Federation.

Directivo do BBVA en excedencia. Consultor de entrenamiento directivo e organización empresarial. Exerce como coach de directivos e políticos

Director de programas de habilidades directivas da Escola de Finanzas (A Coruña) . Coach do Programa de Competencias Directivas para Entidades Financieras.

JOAQUÍN DOSIL DÍAZ

Doctor en Psicoloxía. Actualmente exerce na facultade de Ciencias da Educación e do Deporte da Universidade de Vigo.

Ten publicado 14 libros sobre psicoloxía deportiva. Entre eles destacan "Psicoloxía da actividade física do deporte" (McGraw-Hill), que se utiliza como manual desta materia en INEF e "The Short Psychologist's Handbook" (Wiley) de gran prestixio internacional.

É coach de directivos, políticos e entrenadores de primeira e segunda división de fútbol, como Miguel Angel Lotina (Deportivo da Coruña) e de pilotos do mundial de motos e do mundial de automovilismo, como Ernesto Viso. É coñecida a súa etapa xunto ao Campeón Mundial de 250 CC Jorge Lorenzo.

PREZO

800 € alumnos con vinculación universitaria

900 € público en xeral

As empresas vinculadas a UNINOVA, UNIRISCO e EMPRESA CONCEPTO poderán beneficiarse da realización destas sesións de Coaching Directivo de forma gratuita. *

MATRÍCULA

PRAZO DE INSCRICIÓN: do 7 ao 14 de outubro de 2009

Para formalizar a matrícula deberase seguir a seguinte secuencia de pasos:

1.- Cumprimentar a "ficha de inscrición" e remitila á seguinte dirección de correo electrónico: enu@usc.es

2.- Cando se confirme a inscrición (será vía mail ou vía telefónica), non antes, ingresar no prazo de dous días seguintes, a cantidade a pagar no número de conta abaixo indicado.

3.- Inmediatamente formalizado o ingreso deberase **enviar** por fax ao número 881 97 01 32, unha **copia do xustificante da transferencia bancaria** realizada dirixida a ESCOLA DE NEGOCIOS UNIEMPRENDE. Tamén se admite o envío da citada copia escaneada ao seguinte correo electrónico enu@usc.es, ou a entrega en man na dirección abaixo indicada (Contacto Iria Fontela Fernández).

4.- Recibidos a ficha de inscrición e o xustificante, confirmarase mediante correo electrónico ou vía telefónica a súa matriculación no seminario.

* As empresas vinculadas a UNINOVA, UNIRISCO e EMPRESA CONCEPTO unicamente deberán ter en conta á hora de realizar a matrícula da acción formativa o punto nº 1 do seguinte apartado. (Poderá asisitir ás sesións de Coaching Directivo un alumno/a por empresa)

iii Soamente hai **8 prazas** dispoñibles para participar no Programa de Coaching Directivo!!!

INFORMACIÓN

Nº DE CONTA	CONCEPTO
2091 0387 40 3110000209 Caixa Galicia Pavillón Estudiantil. Campus Sur. Santiago de Compostela	UNIEMPRENDE "Coaching Directivo"

 981 56 31 00, ext. 15577
@ enu@usc.es

Edificio Emprendia, Campus Sur, 15782, Santiago de Compostela